

追踪报道

市教育局回应本报报道 要求各校出“硬措施” 制止有偿家教

本报讯 记者黄征 通讯员龚伟)昨日,本报刊登武汉二中“悬红”1万元 鼓励举报在职教师有有偿家教,市教育局作出回应:要求更多学校像武汉二中这样,拿出“硬措施”有力制止在职教师有有偿家教。

该局局长谢世耀昨日介绍,市教育局坚决禁止在中小学教师从事有偿家教的态度是一贯的,先后出台《关于禁止中小学在职教师从事有偿家教的暂行规定》、《武汉市中小学教学事故处理办法(试行)》等规定,明令禁止在职教师从事有偿家教。

今年,我市启动 教师队伍建设工程,重申坚决制止在职教师从事有偿家教,进一步加大查处力度,对明知故犯、有令不行、有禁不止、顶风违纪的教师将严肃处理,对监管不力的单位将追究责任。

谢世耀说:武汉二中的教育教学质量为社会广泛认可,其重要原因是高度重视教师队伍建设,将师德师风作为教师考核、聘任和评价的首要内容,抵制有偿家教,打造高效课堂。该校昨日做出的决定,表明了其从严治教、从严治校的决心和态度。

市教育局要求,全市所有教师在暑假休息期间,还应把精力放在业务培训、自我提高上。学校、教师、家长和社会各界更要认清有偿家教加重学生负担、伤害学生学习积极性和主动性、损害其身心健康等危害性,共同抵制有偿家教。

江大拿出24万元 激励“三支一扶”学生

本报讯 记者魏娜 通讯员刘进 黄鹏 实习生李玉娟)昨日,江汉大学79名毕业生告别校园到边远山区和西部工作,该校拿出近24万元鼓励这批“三支一扶”学生。

2004年以来,该校共有535名学生参加“三支一扶”、“西部计划”、“村官”等基层就业项目。该校教育学院毕业生王艳梅主动承担农村全校教师的PPT制作免费辅导、培训工作,物理与信息工程专业毕业生熊伟为留守儿童筹建有一个万余册图书的简易图书室等。

江汉大学教育学院教育技术系2011届毕业生杜婷是今年“三支一扶”成员之一。她说:我出生在农村,亲身经历和体验的都是农村教育的落后与不足。我一直想尽自己的力量为农村教育做点事情,希望到基层教师岗位工作。

该校负责人表示,学校将不断加大力度,积极做好服务工作,促进“三支一扶”和“西部计划”健康发展。在给予奖励的基础上,该校对在“三支一扶”工作期间受到市、州级以上表彰者还将再次给予奖励。对服务期满且考核优秀者,学校招聘教职工时在同等条件下优先录用。

国防生体验军营生活 国防生体验军营生活

本报讯 记者万强 通讯员杨红杰 李逸)昨日早晨6时,随着一阵嘹亮的军号声响起,20岁的盛念琦从床上爬起来,穿上天蓝色的空军制服,迅速跑向操场的操场。作为武汉理工大学的国防生,这名家住青山区的女大学生没有回家过暑假,而是集中到武汉军械士官学校体验军营生活。

和盛念琦一样,334名出生于上世纪90年代的大一新生从本月12日起聚集在这所被指定为武汉地区国防生训练基地的部队院校,用25天时间来进行包括队列、体能、内务、条令、实弹射击等在内的军事训练、体验军营生活。

武汉军械士官学校训练部部长魏志刚大校介绍,这300多人来自武汉大学、华中科技大学、武汉理工大学、中国地质大学(武汉)、华中科技大学,分别是陆军、海军、空军、二炮委托地方院校培养的国防生。2009年起,武汉地区高校的两届共800多名国防生已在该训练基地完成暑期训练任务。

负责日常军训的新兵营营长方新龙说,他们将从起床、集合、洗漱、叠被、吃饭、队列、熄灯等具体环节上来培养这批国防生的时间观念和标准意识,使他们走好进入军营前的第一步。

一些名校办独立学院 收“贴牌费”获利亿元

本报讯 记者朱建华)名牌大学给下属独立学院发学位证书,是否有卖文凭之嫌?记者昨日了解到,名校给民办校发学位证书在全国都一样,有的名校收取“贴牌费”获利亿元。

在上世纪末我国高校扩招的背景下,由民营和名校合办的独立学院迅猛发展,多数院校当年获批,当年即招生。2009年,湖北31所独立学院在校生26.8万名,占全省普通本科生、专科生总数的21.45%。

“名校热衷办民校的动因之一是缺钱。”曾派驻独立学院任党委书记的人士介绍,在财政不能提供足额经费的情况下,省属高校有的获得兴办独立学院的“另类政策”。上海师范大学原校长杨德广教授介绍,多数公办高校政府拨款仅占总支出的1/3至1/2。而某独立学院负责人表示,该校对背后名校资源的利用,更多的是在“品牌”上,其他资源“零享用”。

按照教育部2008年出台的名校办独立学院一般应具有博士学位授予权的标准,湖北办民校

的名校中约有1/3“不达标”。襄樊学院、孝感学院等组建历史不长的地方本科院校,也办起了本科层次的独立学院。

独立学院大都须向背后的名校交“贴牌费”。该费用的比例,各院校不同。由民企和名校协商,行情是学生学费的20%左右。独立学院本科专业每年学费大都不少于1万元,一所万人规模的民校每年上交的“贴牌费”超过2000万元。武汉某独立学院负责人坦承,多年来上交的“贴牌费”过亿元。

华中科大校长李培根 反对“买卖文凭”说

本报讯 记者朱建华)今年,华中科技大学武昌分校和文华学院毕业生拿华中科技大学学位证书一事,再次在华中科大部分学生中引发热议。对于“买卖文凭”的声音,华中科大校长李培根13日接受媒体采访时表示强烈反对。

面对部分学生的不解,本月2日晚6时许,出差一周回校的李培根在论坛上发帖说:“有意见、有疑问的同学们,我很想与你们见面。今天晚上行吗?”当晚,李培根对学生提出的问题作了解答;随后,校方就学生们关心的问题作了进一步说明。“根叔”直面学生质疑的做法获得赞扬。

华中科技大学教授刘敬荣认为,独立学院的出现,既满足了学子接受高等教育的现实诉求,同时民营进入高等教育市场也缓解了公办高校的压力;没有独立学院,公办高校的债务仍会增加。

有业内人士称,名校办民校是“郎情妾意”,前者获利,后者靠“牌子”得到快速发展。这是那些无“红帽子”的民校所不可比拟的。湖北今年4所“独立”的独立学院资产都增加了数倍,这被认为与依托的名校品牌有一定关系。

华中科大校长李培根 反对“买卖文凭”说

13日晚,李培根接受中央人民广播电台《新闻纵横》栏目采访时,对外界给武昌分校、文华学院毕业生发华中科技大学学位证书“买卖文凭”的说法,表示强烈反对。他说,钱与发的学位证书没有丝毫关系,讲“买卖文凭”完全不负责任。

2012年前,母体高校给独立学院发学位证书是全国的共性问题,并非局限于华中科大一所高校。

华中科大表示,会立即启动武昌分校、文华学院“独立”工作;明年之后,不再给这两所独立学院提供华中科技大学学位证书。



吉利杯全国副省级城市党报短新闻竞赛

“冬病夏治”火爆登场 省市中医院门口被打围

本报讯(记者李艳梅 熊琳琳 实习生梁晏荣)昨日是人伏首日,我市各大医院“冬病夏治”受市民热捧,多家医院统计首日敷贴人数超过千。

不少市民早晨6时到医院 昨日早晨6时30分,市中医院已挤满前来敷贴的市民。因人多车多,上班高峰时,医院附近的中山大道车流十分缓慢,很多人庆幸没有开车到医院来。据了解,为方便市民,今年市中医院推出预约敷贴,并专门为儿童开辟7个敷贴诊室。昨日上午11时,在该院后院,等候敷贴的儿童依然排成长队。

在市儿童医院,昨日早晨6时左右,挤满前来敷贴的儿童和陪同的家长。该院中医科15名医生因此将上班时间提前1小时。

昨日一整天,到省中医院敷贴的患者人山人海,到处是脸上、喉下、腿部、背上贴着“膏药”的人。初步统计显示,省、市中医院首日敷贴人数约为1.3万人,武汉大学中南医院、第一医院、中心医院敷贴人数逾千,武汉科技大学附属天佑医院、市第三医院、汉阳医院等均有几百人前来敷贴。

儿童占敷贴人数的20% 昨日一大早,来自河南省信阳市的张先生带着3岁儿子,开了4小时车到达武汉市儿童医院,专门来敷贴。张先生说,今年开年后,儿子因反复呼吸道感染、支气管炎住院3次,听人说“冬病夏治”效果不错,于是他带着孩子到汉治疗。

在市中医院,4岁多的黄君泽因常犯鼻炎被妈妈带来敷贴。他的妈妈说,去年带儿子过来贴了一个伏天,感觉孩子犯病少了一些,今年继续。初步统计显示,儿童占敷贴人数的20%,多过过敏性皮炎、消化不良等患儿为,年纪最小的仅1岁。



专家提醒 敷贴期间禁吹空调

武汉大学中南医院中医科主任张堂英昨日提醒,在敷贴治疗期间,不要剧烈运动,不宜对着空调吹;饮食上要忌烟、酒、生冷、甜食、油腻、海鲜等刺激性食物。

上图:昨日,汉阳区二桥街、五里墩街、洲头街等社区卫生服务中心的中医专家,来到建桥街钟家村社区等多个社区,为居民“冬病夏治”导脉义诊。中医们用火罐、刮痧用牛角、银针等中医专用工具为居民治病。(记者 梁超 摄 信息来源:肖潇)

“一本”投档 为何没按预定时间

省招考办:先投“一本”自主招生

本报讯 记者魏娜“一本”为什么还没有投档?昨日,省招考办网上答疑中最受关注的问题是有关第一批本科投档时间。按省招考办此前公布的录取进程,今日至21日是我省第一批本科录取时间。由此推算,昨晚应投出“一本”线上考生档案。可大多数“一本”线上考生电子档案的状态仍是“自由可投”,是投档进程延迟了吗?

昨晚投出的是“一本”自主招生线上考生档案,“一本”平行志愿线上考生档案将在16日投出。省招考办此前答疑时这样解释,今年我省第一批本科单独设立自主选拔录取时段,在提前批本科录取之后,第一批本科平行志愿投档之前录取。“一本”自主招生录取完成后,才会进行“一本”普通考生的投档录取工作。

获得高校自主选拔资格的考生,单独填报自主选拔院校志愿(每名考生只能填报1所院校)。已经被自主选拔录取的考生,不再参加第一批本科平行志愿的投档录取。

省招考办提醒考生注意,根据院校招生章程,有些院校自主选拔录取分数线高于第一批本科批次线,考生即使取得了院校自主选拔资格,高考成绩达到了“一本”线,因达不到院校自主选拔分数线,也不能被学校自主选拔录取。考生需关注自己的录取状态。

今日,填报了“一本”自主招生的考生可查询自己的电子档案状态。

填报了“一本”平行志愿的考生需要到17日才能查询录取情况。

中医专家进社区 居民家门口敷贴

本报讯 通讯员李放军)昨日,虽然阵雨给伏天降温,但汉阳区易家墩社区卫生服务中心热闹非凡。上午9时,200多名居民赶来请中医专家为自己贴三伏贴。

据介绍,三伏贴是中医传统疗法,在一年中最炎热、阳气最旺的三伏期间,通过中药穴位敷贴,可有效改善过敏性鼻炎、哮喘、慢性支气管炎、体质虚弱、容易反复感冒者,以达到补阳气、强体质的目的。

易家墩社区卫生服务中心请来我市各大医院的中医专家,到社区开展“中医进社区——冬病夏治”活动,受到社区患者“热捧”。据悉,汉阳区4家社区卫生服务站昨日同时推出这项服务,让近万名患者在家门口“花小钱”就可以得到治疗。

市中医院3年跟踪随访 咳喘“冬病夏治”总有效率72.5%

本报讯 记者李艳梅 通讯员张琳)“冬病夏治”到底有没有用?昨日获悉,市中医院最新一项课题研究显示,咳喘采用“冬病夏治”的方法治疗,总有效率达72.5%。

这项课题由市中医院主任医师陈华负责,历时3年,调查对象为哮喘、慢性支气管炎、反复呼吸道感染疾病的成人和儿童。3年间,医院跟踪随访持续3年进行“冬病夏治”治疗的患者700多名。

通过肺功能、抽血等对比检查显示,经过3年“冬病夏治”,大部分哮喘患者在冬季发病症状有所缓解,治疗总有效率达72.5%;若配合服用中药,总有效率达92.5%。其中,30%的患者临床症状消失。

参与这项课题的医生谢苗苗昨日介绍,“冬病夏治”采用中药敷贴疗法,其疗效与药方与敷贴穴位息息相关。市中医院敷贴中药方为中医世家祖传秘方,被列为国家中医药管理局中药“治未病”研究专项。

武汉昱升光器件公司:

知识产权质押融资推动公司“起飞”

知识产权质押融资助力中小企业跨越式发展①

【引言】知识产权作为一种无形资产,是衡量一个企业财富和价值的核心内容之一。近年来,我市企业知识产权工作快速发展,严密的知识产权保护体系为一大批中小企业赢得了市场竞争优势,成为企业快速成长壮大的重要支撑。如何将知识产权优势转化为我市企业发展的“源动力”,一直都是政府有关部门努力探索的方向。在此背景下,知识产权质押融资作为一项服务高科技中小企业的金融创新,在武汉市知识产权局和中国人民银行武汉分行营管部的大力推动下迅速发展起来,为帮助我市高科技中小企业解决融资难提供了一条新的路径。

一家2001年起步、注册资金才50万元的公司,去年实现利润2000多万元。这个创造增长奇迹的公司,就是专门生产半导体激光器件的武汉昱升光器件有限公司。去年,该公司已经在数字电视机顶盒使用的光电转换器件生产领域称雄国内。

昱升光器件公司是由公司总经理明志文个人创办的科技型中小企业。明志文1998年从武汉测绘科技大学毕业后,曾短暂到武汉邮科院工作,进入器件这个行业。后来,他到北京工作,也是干的这一行。

2001年,拿着千个体户的父债资助的50万元,明志文注册了武汉昱升光器件公司。起步之初,他专门“接非标准产品订单,靠自己的技术特长在市场边缘求生存,积累了原始资金。之后,靠企业的自身技术积累,昱升光器件公司在同行业中打响名声,企业生产中心开

始转入主流光器件市场。到2009年,光器件市场出现爆发性增长,昱升光器件公司生产规模骤然扩大。一直靠自身积累滚动发展的昱升光器件公司遇到了前所未有的资金短缺问题:产品用户都是邮科院、中兴这些国内知名通信设备企业,账款回收周期长。但公司自身需要的原材料主要从国外进口,又必须现金交易。

眼看公司的发展就要受到资金瓶颈的制约。找银行贷款吧,公司没有房产,生产设备价值也不高,没有多少银行可接受的抵押资产。

就在这个时候,由市知识产权局和中国人民银行武汉分行营管部共同出台的《武汉市知识产权质押贷款操作指引》吸引了明志文的注意,原来知识产权还能当资产质押取得贷款。作为科技型中小企业,昱升光器件公司多年来将自身发明的一些独特生产工艺和

流程陆续申报了专利。这个时候,该公司已经有6项专利在握。在市知识产权局推介下,交通银行湖北省分行经过对昱升光器件公司拥有的专利的价值评估,决定接受该公司以所拥有的专利作为质押品,向其贷款1000万元,利息按基准利率计算。市知识产权局还给予贴息。2010年初,这笔低成本资金打到昱升光器件公司账上。这一年,该公司销售增长80%,销售额首度突破亿元。明志文测算,通过知识产权质押获得的贷款,让他的企业销售额多增加了2500万元。更重要的是,他的企业由此获得发展良机,成长为同行业的领军企业。今年头5个月销售额就超过去年全年,今年销售额有望突破3亿元。明志文有信心在未来3年将销售额突破10亿元,企业利润达到1亿元。(郑欣荣 陈保国 容伟轩)



昱升光器件公司总经理明志文在生产车间。

关于企业,学术界有不同的解释。但我认为,当人类进入由工业经济向知识经济的转型过程时,企业更多地表现出消耗有形资产、借以构建无形资产的组

织特征。人们关于企业核心竞争力的讨论聚焦难以模仿和无法替代的资源,就是对以上特征的认同。昱升光器件公司通过政府支持的知识产权质押贷款,突破了由量变到质变和由渐变到突变的瓶颈,再次用实践诠释了认识上述特征并创造性营造无形资产的重要性。该案例至少可以给我们以下启示:

一是要重新认识快速成长的高科技民营企业。昱升光器件公司作为这类企业的代表,在激烈的市场竞争中,形成了以技术专利、客户关系和管理团队为主要内容的比较优势。这类优势使得其有可能进入高速和高效的发展阶段,进而发挥提高自主创新能力、增加就业机会、满足市场需求和优化地方产业结构的功能。然而,这类优势受制于民营企业规模较小,可抵押实物资产短缺导致的融资壁垒。

二是要重新认识商业银行业务创新的重要性。交通银行湖北省分行通过“展业通”项目,推动了知识产权质押贷款的业务创新,其在昱升光器件公司的试点起到了“一石三鸟”的作用,既找到了可持续的客户,又能有效规避风险,还改造了传统的经营理念。

三是要重新认识地方政府与中小企业的关系。地方社会经济的发展在很大程度上依赖于中小企业的健康成长。武汉市政府通过制定相关文件推进了国有和集体中小企业的体制改革,使得这类经济成分在中小企业中的比重明显下降。这表明,政府将对中小企业更多地发挥导向和扶持的功能。武汉市知识产权局在昱升光器件公司案例中提供的贷款贴息正是这一功能调整的具体表现,值得充分肯定。

点评人:中南财经政法大学MBA学院院长、博士生导师王海粟

葆春22年铭记食品安全 真情7月回馈新老顾客

在2011年的年度媒体使用“食品安全”一词毫无疑问是频率最高的,在刚过去的上半年,各种媒体曝光的食品安全事件已超过500件。而葆春蜂王浆在22年的风雨之中却能屹立不倒,因为葆春始终坚持售给消费者应该是最优质的产品,将食品安全视为企业的生命,这是葆春创建22年的宗旨。

葆春自1989年成立以来之日起,22年来秉持着“打造百年品牌、经营百年老店”的理念,凭借诚信经营、优质的产品和服务,倡导新鲜王浆概念,引进海外的优质蜜源,先后通过了“绿色食品”认证和QS认证;葆春牌”新鲜王浆还获得了国家保健食品批号,并被评为湖北省著名商标。

为答谢22年来广大消费者的信赖与支持,葆春蜂王浆自7月1日-7月31日,在武汉市23家专卖店举行葆春全线蜂产品85折酬宾活动,并有精美礼品赠送。

活动开始后,葆春各专卖店的顾客进店咨询也络绎不绝。不少顾客参观了葆春蜂王浆GMP工厂,亲眼见证了葆春10万级洁净度的生产车间和生产流程后,更加信赖葆春产品的品质,成为葆春的忠实顾客。也有不少老顾客因为多年来坚持服用葆春蜂王浆,身体健康状况得到极大改善,将身边的亲朋好友带到葆春专卖店了解蜂产品知识,也能够通过服用葆春蜂王浆改善健康状况。

让市场翘首关注了两年的汉阳人文典范经典楼盘——新长江·香榭琴台3期,将于7月10日迎来她的盛大开盘。开盘当天推出249套87-128㎡臻品,一天之内销售近七成,解筹率高达90%,着实将这个炎夏的温度带到了沸点。

笔者早上8点赶到销售现场时,这里已经是客户云集、人声鼎沸了,工作人员悉心安排的等候区内早已座无虚席。据了解,有的客户为第一时间抢购心仪的房源,提前48小时就赶到营销中心守候。当天虽然高温酷暑,但选房者不顾炎热,依旧秩序井然地按号排队,这让销售现场的置业顾问们感动不已,纷纷送上冷饮以解酷热。客户们却表示:只要能买到好房

新长江·香榭琴台3期开盘劲销 荣冠市场性价比之王

子,些许的等待与炎热都是值得的。这样的心情,令人动容。许多业内人士分析,在历政年、观望情绪浓厚的市场背景下,新长江·香榭琴台还能够取得这样好的销售成绩,与其强大的性价比有着直接关系。众所周知,近年来随着武汉房价持续上涨,内环线内单价低于万元的楼盘几乎成为了稀缺产品。而新长江·香榭琴台地处内环线内、鹦鹉洲长江大桥入口马路板块,伴随新桥贯通,未来汉阳、武昌两镇交通将达,5分钟车程连接南北。而桥头经济的崛起令许多人不相信,这里将成为下一个徐东、永清。地产物

业也随之价值无限,新长江·香榭琴台的升值前景可谓一片大好。同时,项目还拥有汉阳核

心日臻鼎盛的钟家村成熟配套和小区内高档酒店、会所、商业街、室外泳池等配置。另外,小区不惜成本,保留地块上的大片原生树木,建造出片区前所未有的3万方阔园,以52%的绿化率,10%的建筑密度引爆市场。如此珍贵,却只以9350元/㎡的均价奉献给市场,也难怪许多人在开盘之前便早已预言:天大热,汉阳大热,新长江·香榭琴台这个内环线内的闹园闹区必将大热。如今预言成现实,显然是价值规律的再一次被认证:性价比高的好产品,从来不受市场的左右,她总是左右市场。我们相信,新长江·香榭琴台3期今后还将以市场性价比之王的姿态创下又一个又一个的销售奇迹!琴台专线84812288。

葆春鲜王浆欢迎免费参观及健康咨询热线:82848652 82794984